

NORMAN VINCENT PEALE

Hill și Stone au acel talent rar întâlnit de a-și ajuta semenii oferindu-le inspirația de care au nevoie.

napoleon hill w. clement stone

**cheia succesului.
gândirea pozitivă**



145

CAPITOLUL 1

Fă cunoștință cu cea mai importantă persoană din lume

Fă cunoștință cu cea mai importantă persoană din lume!

Undeva, pe parcursul acestei cărți, o vei întâlni pe neașteptate, cu un fior de recunoaștere ce-ți va schimba întreaga viață. Când o vei întâlni, îi vei afla și secretul. Vei descoperi că duce pretutindeni cu sine un talisman invizibil gravat cu inițialele GP pe-o parte și GN pe cealaltă.

Acest talisman invizibil are două puteri uimitoare: pe cea de-a atrage bogăția, succesul, fericirea și sănătatea și pe cea de-a le respinge – de a te lipsi de tot ceea ce face ca viața să merite să fie trăită. Prima dintre aceste puteri, GP, este cea care le permite unora să ajungă în vârf și să rămână acolo. Cea de-a doua îi ține pe ceilalți la pământ sau îi trage în jos, dacă au reușit să se cațere până în vârf.

Poate că povestea lui S.B. Fuller va fi pilduitoare.

„Suntem săraci – dar nu din vina Domnului.” S.B. Fuller era unul dintre cei șapte copii ai unui fermier de culoare din Louisiana, care luase în arendă o bucată de pământ. A început să muncească de la vârsta de cinci ani. La nouă ani, deja mâna catări. Nimic neobișnuit în asta: mulți dintre copiii țăranilor săraci, care lucrau pământuri luate în arendă, începeau să muncească foarte de timpuriu. Aceste familii își acceptau sărăcia și nu pretindeau nimic mai mult.

Tânărul Fuller se deosebea de prietenii săi într-o singură privință: avea o mamă remarcabilă. Deși nu cunoscuse

niciodată altă existență decât cea precară, ea a refuzat să accepte această condiție pentru copiii ei. Știa însă că, într-o lume plină de bogății și bucurie, era nedrept că familia ei se chinuia să trăiască de pe azi pe mâine. Obişnuia să-i vorbească fiului său despre visurile ei.

„N-ar trebui să fim săraci, S.B.“, obișnuia ea să-i spună. „Și să nu care cumva să te-aud vreodată zicând că e voia Domnului ca noi să trăim în sărăcie. Suntem săraci – dar nu din voia Domnului. Ci din pricină că tatăl tău n-a nutrit niciodată dorința de a fi bogat. Nimeni din familia noastră n-a visat să fie mai presus decât este.“

Nimeni nu simțise *dorința* de-a fi bogat. Această idee a prins rădăcini atât de trainice în mintea sa, încât a ajuns să-i schimbe întreaga viață. Și-a concentrat mintea numai asupra lucrurilor pe care le dorea și, astfel, a întreținut flacăra arzătoare a dorinței de îmbogățire. Cea mai rapidă cale de a face bani, a decis el, era aceea de-a vinde ceva. A ales săpunul. Timp de 12 ani a vândut săpun din ușa în ușa. Apoi, a aflat că firma de la care își achiziționa produsele urma să fie scoasă la licitație. Prețul era de 150 000 \$. În cei 12 ani în care vânduse săpun, reușise să pună deoparte 25 000 \$. S-a înțeles cu vânzătorul să depună cei 25 000 \$ pe care-i avea ca garanție și să facă rost de restul banilor în următoarele zece zile. În contract, exista și o clauză potrivit căreia, dacă nu reușea să strângă la timp cei 125 000 \$ care-i mai trebuiau, pierdea garanția.

În cei 12 ani în care fusese vânzător de săpun, S.B. Fuller câștigase respectul și admirația multor oameni de afaceri. Așa că a apelat la ei. A mai obținut bani și de la prieteni, de la grupuri de investiții și de la alți creditori. În ajunul celei de-a zecea zile, strânsese 115 000 \$. Îi mai lipseau 10 000 \$.

Caută lumina. „Epuizasem toate sursele de credit pe care le cunoșteam, îmi amintește el. Era noaptea târziu. În întunericul camerei mele, am îngenuncheat și-am început să

mă rog. L-am implorat pe Dumnezeu să mă îndrume către persoana care-mi va împrumuta cei 10 000 \$ la timp. M-am hotărât să iau mașina și să conduc pe strada 61 până ce voi vedea o lumină la fereastra unui bloc de firme. I-am cerut lui Dumnezeu ca această lumină să fie semnul răspunsului său.”

Era ora unsprezece noaptea, când Fuller a pornit pe strada 61. În cele din urmă, a văzut o lumină la fereastra unui antreprenor.

A oprit și-a intrat înăuntru. Așezat la birou, stătea un bărbat ostenit de pe urma unei lungi zile de lucru. Fuller îl cunoștea din vedere. Era conștient că va trebui să-și ia inima-n piept și să fie îndrăzneț.

„Vreți să câștigați 1 000 \$?” l-a întrebat el, fără înconjur.

Antreprenorul a fost luat prin surprindere de întrebare, dar răspunsul lui a fost: „Da, firește!”

„Atunci, scrieți-mi un cec de 10 000 \$, iar când veți primi banii înapoi, o să scoateți un profit de 1 000 \$”, își amintește Fuller că i-a spus. I-a prezentat apoi lista celorlalți oameni care se hotărâseră să investească și i-a explicat în amănunt despre ce afacere era vorba.

Să vedem care a fost secretul succesului său. În seara aceea, când a părăsit biroul antreprenorului, Fuller avea în buzunar un cec de 10 000 \$. Ulterior, a devenit acționar majoritar nu doar în acea companie, ci și în alte șapte, printre care patru firme de cosmetice, o galanterie, o firmă de etichete și un ziar. De curând, când l-am rugat să descoperim împreună care era secretul succesului său, ne-a răspuns cu aceleași cuvinte pe care le folosisese mama lui cu atâta amar de ani în urmă:

„Suntem săraci – dar nu din vina Domnului. Ci din pricină că tatăl tău n-a nutrit niciodată dorința de a fi bogat. Nimeni din familia noastră nu a visat să fie mai presus decât este.”

„Vedeți dumneavoastră, ne-a mărturisit el, știam ce voiam, dar nu știam cum să obțin acel lucru. Așa că am citit *Biblia* și alte cărți motivaționale. M-am rugat să dobândesc cunoașterea de care aveam nevoie pentru a-mi atinge obiectivele. Trei cărți au avut un rol covârșitor în transformarea arzătoarei mele dorințe în realitate. Acestea sunt: 1) *Biblia*, 2) *De la idee la bani* și 3) *The Secret of the Ages*. Pentru mine, cea mai mare inspirație a fost *Biblia*.

Dacă știi ce-ți dorești, îți va fi mai ușor să recunoști acel lucru atunci când îl vei întâlni. Când citești o carte, spre exemplu, vei recunoaște oportunitățile care te pot ajuta să obții ceea ce-ți dorești.“

S.B. Fuller a purtat cu el talismanul invizibil cu inițialele GP pe o parte și GN pe cealaltă. L-a întors cu fața potrivită în sus – cea cu GP – și i s-au întâmplat lucruri minunate. A reușit să transforme în realitate niște idei care nu fuseseră decât simple visuri.

Important de reținut, în acest caz, este că Fuller a pornit în viață cu mai puține avantaje decât noi, ceilalți. Dar și-a ales un țel important și l-a urmărit cu încăpățănare. Firește, țelul pe care-l alegem depinde de fiecare dintre noi. În timpurile pe care le trăim și în această lume, încă mai ai dreptul de-a spune răspicat: „Asta am ales! Asta vreau să realizez!“ Iar dacă scopul tău nu contrazice legile divine sau ale societății, nimeni nu te va împiedica să-l atingi. *Încercând, nu ai nimic de pierdut, ci numai de câștigat. Doar cei care perseverează cu obstinație și dovedesc GP vor avea succes.*

Obiectul cu care îți încerci puterile depinde numai de tine. Nu toată lumea tânjește să fie un S.B. Fuller, responsabil de mari probleme de producție. Nu oricine ar alege să plătească prețul necesar pentru a fi un mare artist. Pentru mulți, bogățiile vieții înseamnă cu totul altceva. Capacitatea de a duce o viață fericită, stând sub semnul iubirii, este tot o reușită. Poți avea asta și multe alte bogății. Alegerea îți aparține.

Dar orice-ar însemna succesul pentru tine – chit că e vorba de a devenit bogat, ca pentru S.B. Fuller, sau de a descoperi un nou element chimic, de a crea o nouă piesă muzicală, de a cultiva un trandafir ori de a crește un copil –, talismanul invizibil cu inițialele GP pe-o parte și GN pe cealaltă te poate ajuta să-l dobândești. Prin GP vei atrage tot ceea ce este bun și pozitiv. Prin GN, le vei respinge.

În orice necaz se-ascunde sămânța unui câștig egal sau mai mare cu acesta. „Dar dacă am un handicap fizic? Cum mă poate ajuta o simplă schimbare de atitudine?” te-ai putea întreba. Poate că povestea lui Tom Dempsey, un băiat care s-a născut handicapat, îți va oferi un răspuns.

Tom s-a născut fără jumătate din piciorul drept și cu un ciot în locul mâinii de pe aceeași parte. În copilărie, i-ar fi plăcut și lui să practice diverse sporturi, ca toți ceilalți băieți. Cel mai mult însă își dorea să joace fotbal american. Așa că părinții i-au comandat un picior artificial. Era din lemn, iar la capăt avea montat un tenis special, pentru ca băiatul să poată juca fotbal. Tom se antrena ore întregi în fiecare zi, lovind întruna mingea cu piciorul lui de lemn. Atât de mult s-a străduit, încât a ajuns un maestru al loviturilor în adâncime, fiind angajat de echipa New Orleans Saints.

Când, în ultimele două secunde ale meciului, Tom Dempsey, cu piciorul său schilod, a dat golul final, de la o distanță de 64 de yarzi, strigătele de bucurie ale celor 66 910 fani din tribune s-au făcut auzite în întreaga Americă. A fost cel mai lung gol în adâncime dat în întreaga istorie a fotbalului american și le-a asigurat celor de la Saints o victorie cu 19 la 17 în fața celor de la Detroit Lions.

„Am fost învinși printr-un miracol”, a declarat antrenorul echipei din Detroit, Joseph Schmidt. Iar pentru mulți, exact asta a și fost – răspunsul la toate rugăciunile lor.

„Nu Tom Dempsey a dat acel gol, ci însuși Dumnezeu”, a spus fundașul celor de la Lions, Wayne Walker.

„Foarte interesant, ai putea spune, dar ce relevanță are povestea lui Tom Dempsey pentru mine?”

Iar răspunsul nostru ar fi: „Nu foarte multă – dacă nu îți vei forma obișnuința de a recunoaște, relaționa, asimila și folosi principii universale, pe care să ți le însușești, acționând ulterior pe baza lor, pentru a-ți îndeplini dorințele.”

Și care sunt principiile din povestea lui Tom Dempsey pe care le-ai putea aplica și tu, indiferent dacă ai sau nu vreun handicap? Ele pot fi deprinse și aplicate chiar și de copii:

- numai cei care nutresc dorința arzătoare de a realiza scopuri înalte cunosc măreția;
- numai cei care perseverează neîncetat, având mereu o GP, reușesc să aibă succes și să-l păstreze;
- indiferent de domeniul de activitate, pentru a te realiza trebuie să exersezi... să exersezi... și iar să exersezi;
- munca și efortul devin distractive, dacă-ți stabilești obiective specifice atractive;
- pentru cei care sunt motivați prin GP să se realizeze, în fiecare obstacol, neajuns, necaz se ascunde sâmburele unui câștig egal sau mai mare cu acesta;
- cea mai mare putere a omului este cea dobândită prin rugăciune.

Pentru a învăța și a aplica aceste principii, întoarce talismanul cu fața pe care scrie GP în sus.

Când Henley a scris poeticele versuri: „Dar sunt stăpânul sorții mele: / Cărmaciul sufletului meu”¹, ne-ar fi putut spune că suntem stăpâni pe soarta noastră *tocmai* pentru că suntem stăpâni, înainte de toate, pe propriile *atitudini*. Atitudinea ne modelează viitorul. Aceasta este o lege universală. Poetul ne-ar fi putut transmite la fel de bine și că această lege func-

¹ Traducere de Dan Duțescu, în „Antologie de poezie engleză de la începuturi până azi”, vol. al III-lea, Editura Minerva, București, 1983, p. 210. (N. red.)

ționează indiferent de faptul că atitudinile noastre sunt constructive sau distructive. Legea spune că transformăm în realitate gândurile și atitudinile ce ne ocupă mintea, indiferent de care-ar fi acestea. Transformăm în realitate gândul sărăciei la fel de repede pe cât îl transformăm pe cel al bogăției. Dar când atitudinea noastră față de noi înșine are suficient aplomb, iar cea față de ceilalți este generoasă și milostivă, atragem o porție considerabilă de succes.

Un om cu-adevărat mare. Luați-l, spre exemplu, pe Henry J. Kaiser, un om plin de succes, grație încrederii avute în forțele proprii. Companiile care-i poartă numele valorează peste un miliard de dolari. Pentru că a fost generos și milostiv față de alții, celor care nu puteau vorbi li s-au dezlegat limbile, cei infirmi au reușit să fie utili societății și sute de mii de persoane au primit îngrijiri spitalicești extrem de ieftine. Toate acestea constituie vlăstarii gândurilor plantate în el de mama lui.

Mary Kaiser i-a oferit fiului său *darul neprețuit* și l-a învățat să pună în aplicare *cea mai importantă valoare din întreaga viață*:

1. *Darul neprețuit.* La sfârșitul unei zile de muncă, Mary Kaiser își petrecea ore întregi ca soră de caritate, ajutându-i pe cei mai puțin norocoși dintre semenii săi. Adeseori, îi spunea fiului ei: „Henry, nimic nu poate fi realizat fără muncă. Chiar dacă de pe urma mea nu-ți va rămâne nimic altceva decât *dorința de-a munci*, îți voi fi lăsat un dar neprețuit: *bucuria de-a munci*.”
2. *Cea mai importantă valoare din întreaga viață.* „Mama mea a fost cea care m-a învățat pentru prima dată care sunt cele mai importante valori în viață, a spus Kaiser, fiul. Printre ele se numără dragostea de oameni și importanța de a-i sluji pe ceilalți. *Să-i iubești și să-i slujești pe ceilalți*, obișnuia ea să spună, *e cea mai importantă valoare din întreaga viață*.”

Henry J. Kaiser a cunoscut puterea GP. A știut ce poate face cu viața lui și pentru țara lui. În aceeași măsură, a cunoscut și puterea GN. În timpul celui de-al Doilea Război Mondial, a construit 1 500 de vase atât de repede, încât a uimit întreaga lume. Când a declarat: „Vom construi un vas de tip Liberty la fiecare zece zile”, experții au spus că era imposibil. Cu toate acestea, Kaiser a făcut-o. Cei care consideră că *nu pot* realiza un anumit lucru, resping pozitivul. Cei care consideră c-o *pot* face, resping negativitatea, folosind latura pozitivă a talismanului lor.

Tocmai de-aceea trebuie să fim precauți când ne folosim talismanul. Latura pe care scrie GP te poate ajuta să te bucuri de toate binecuvântările vieții. Te poate ajuta să depășești obstacolele care-ți ies în cale și să descoperi care-ți sunt punctele forte. Te poate ajuta s-o iei înaintea adversarilor tăi și, așa cum i s-a întâmplat lui Kaiser, să transformi în realitate ceea ce toți ceilalți consideră a fi imposibil.

Dar latura sa cu GN este la fel de puternică. În loc să atragă fericirea și succesul, ea poate atrage disperarea și înfrângerea. Ca orice altă putere, aceasta poate fi periculoasă, dacă nu este folosită așa cum trebuie.

Cum își exercită GN respingerea. Există o poveste plină de învățăminte despre forța de respingere a GN. Se petrece într-unul dintre statele noastre sudice. Acolo unde încă mai erau folosite șemineuri la încălzirea locuințelor, trăia un tăietor de lemne care nu prea avea noroc în viață. Timp de peste doi ani, îi furnizase lemne de foc unuia dintre proprietarii din zonă. Tăietorul de lemne știa că, pentru a-i încăpea acestuia în șemineu, buștenii nu trebuiau să depășească 20 de centimetri lungime.

Odată, proprietarul a comandat o căruță de lemne, dar n-a putut sta acasă pentru a primi transportul. Când a ajuns înapoi acasă, a constatat că majoritatea buștenilor erau mai